

# Développer son impact professionnel grâce au netWORKING

Ce workbook est un outil professionnel destiné à accompagner le médiateur dans le développement structuré de son activité.

Il s'inscrit dans une démarche :

- d'excellence professionnelle
- de responsabilisation individuelle
- de contribution collective
- de rayonnement de la médiation professionnelle

## SÉQUENCE 1 — MON RÔLE DE MÉDIATEUR

Je suis médiateur professionnel parce que... (mon pourquoi)

.....  
.....

Mon activité de médiateur professionnel aide à... (ma valeur ajoutée)

.....  
.....

Mon métier en une phrase :

.....  
.....

## SÉQUENCE 2 — MON POSITIONNEMENT

Mes forces différenciantes :

- .....
- .....
- .....

Mes freins :

- .....
- .....
- .....

Ce que je n'ose pas encore :

- .....
- .....
- .....



Prescripteurs

- .....
- .....
- .....
- .....
- .....
- .....

Prospects

- .....
- .....
- .....
- .....
- .....
- .....

Personnes à recontacter

- .....
- .....
- .....
- .....
- .....
- .....

Exemple de script : Bonjour, je pensais à toi aujourd’hui car... J’aimerais reprendre contact avec toi / avoir de tes nouvelles...

Objectif : proposer une mission, demander une mise en relation, relancer un contact, proposer une collaboration, solliciter un témoignage client, envisager un partenariat...

**SÉQUENCE 4 — PROCESS VISIBILITÉ - CRÉDIBILITÉ - PROFITABILITÉ**

.....

.....

.....

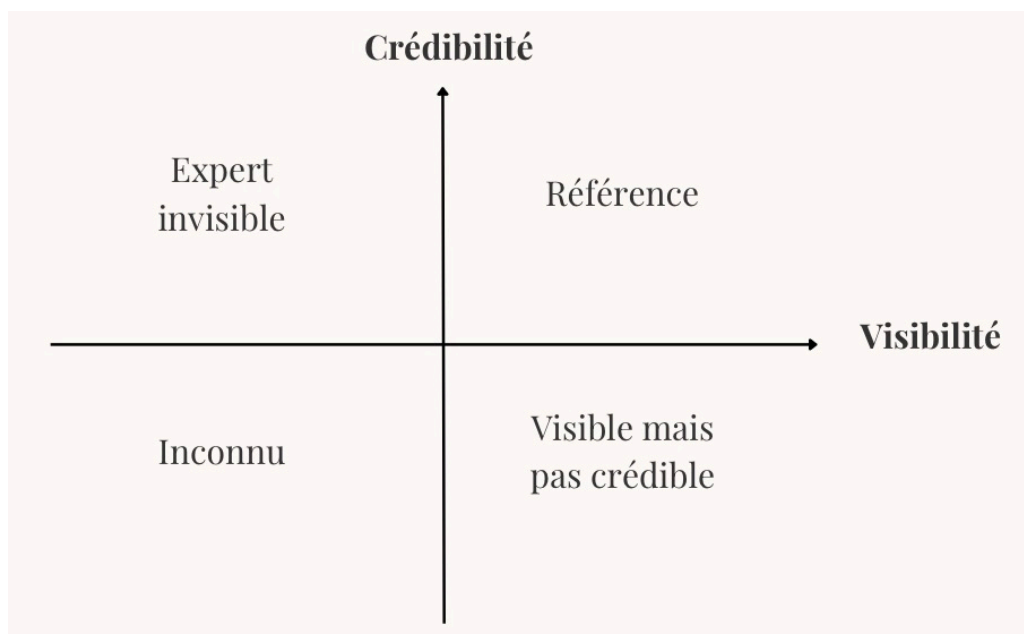
.....

.....

.....

.....

.....



## SÉQUENCE 5 — MON PITCH IMPACTANT

C'est quoi un « bon » pitch ? À quoi ça sert ?

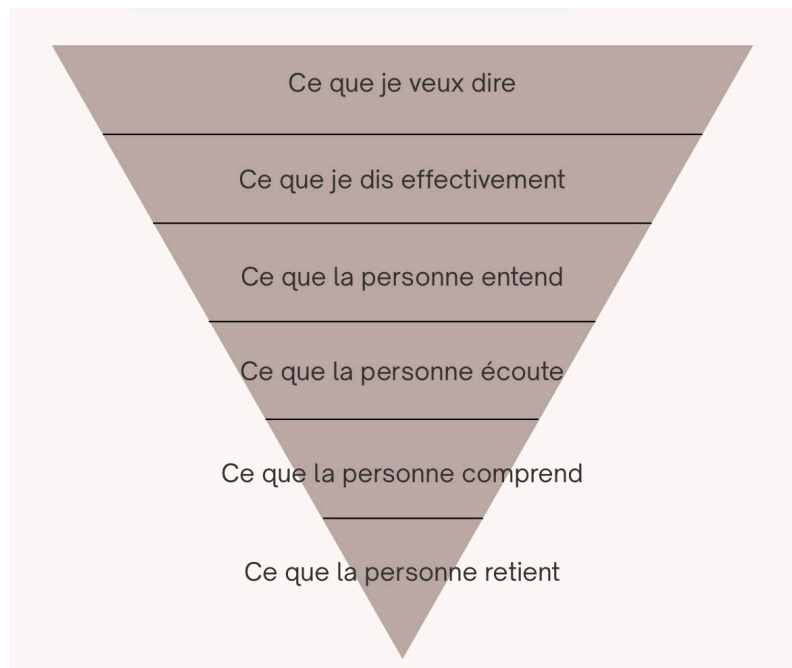
.....

.....

.....

.....

### L'entonnoir de la communication



### Identifier du contenu

Qui je suis / Ce que j'apporte / Ce que je recherche / Pourquoi je fais ce métier / Les services offerts à mes clients / Les problèmes que je résous pour mes clients / Mes facteurs de différenciation / Mes clients / Mes prospects idéaux / Autres

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....





Avant

.....

.....

.....

.....

.....

.....

Pendant

.....

.....

.....

.....

.....

.....

Après

.....

.....

.....

.....

.....

.....

**Les 4 piliers du netWORKING**

.....

.....

.....

.....

.....



## SÉQUENCE 8 — MON ENGAGEMENT

Mon partenaire d'engagement : .....

Téléphone : .....

Date du rdv : .....

## SÉQUENCE CLÔTURE

.....  
.....  
.....

*Un médiateur. Une mission. Un résultat.*

*Et maintenant les clés du netWORKING pour amplifier votre impact !*

Si cet atelier vous a été utile, voici quatre façons de me remercier :

- Si dans votre réseau vous connaissez une organisation professionnelle, un réseau d'avocats, une chambre consulaire, une association d'entrepreneurs, une école ou organisme de formation; qui pourrait bénéficier d'un atelier sur le networking stratégique et le développement d'activité... je serai ravie d'une mise en relation.
- Rédiger une recommandation sur mon profil LinkedIn <https://www.linkedin.com/recs/give?senderId=clemencediasdealmeida>
- Me transmettre par WhatsApp les photos de notre atelier
- M'envoyer un message dès que vous atteignez la phase de rentabilité

MERCI

### Contact

Clémence Dias de Almeida

Tél: 06 25 13 27 79

[clemence@successthru networking.com](mailto:clemence@successthru networking.com)